

## **CURRICULUM VITAE PATRICK STEPHEN DE HENEY**

### **Données personnelles**

Nom: Patrick Stephen de Heney  
Date de naissance: 20 septembre 1960  
Nationalités: Suisse et Britannique

### **Formation**

IMD: Program for Executive Development (Programme de formation de cadres supérieurs) (PED, 2005)  
Université de Genève: Licence ès Sciences Commerciales et Industrielles (1983)  
Gymnase du Belvédère : Maturité Fédérale (1979)

### **Poste actuel**

Associé directeur et copropriétaire, ValleyRoad Capital SA (cabinet de conseil aux entreprises en matière financière et de capitaux privés, basé en Suisse, spécialisé dans les services aux entreprises familiales et aux entrepreneurs).

### **Expérience professionnelle**

Spécialiste du secteur financier, avec une vaste expérience en matière de fusions et acquisitions, financement des entreprises, investissements, gestion financière, contrôle financier et réglementation du secteur bancaire.

#### Emplois précédents:

- Lombard Odier & Cie, banque privée: Contrôleur Financier Groupe (1999-2004), ensuite Directeur Financier Groupe (2005-2010).  
Directeur financier pour la banque suisse et pour le Groupe, comprenant 18 sociétés opérationnelles établies dans 15 pays. Responsable de : planification financière, comptabilité, systèmes d'information de gestion, rapports statutaires, risques de crédit et de contrepartie, trésorerie, gestion actif-passif, gestion des garanties.
- The Orior Group: Directeur financier (et Directeur général adjoint d'Orior Food SA) (1991-1999).  
Direction de l'équipe financière et conseil financier et stratégique sur l'examen et le redéploiement du portefeuille d'activités du Groupe lors du passage du secteur du tabac à celui des spécialités alimentaires pré-cuisinées. Gestion des relations du Groupe avec la Bourse suisse, les banques, les analystes financiers et la presse.
- Pargesa Holding SA: Analyste financier et adjoint au Directeur financier (1986-1991).  
Suivi des investissements de la société dans le secteur bancaire européen et américain; participation, avec le Directeur financier, dans tous les projets d'augmentation du capital (marchés des actions et des obligations).
- Strategic Planning Associates (1983-1986): Analyste de recherche  
Analyse quantitative et d'entreprise dans le contexte de missions de conseil stratégique (banque, assurances, services pétroliers et gaziers, produits de consommation).

### **Expérience et collaboration avec l'UICN**

Aucune

## **Autres fonctions et postes à des organes directeurs**

Ancien membre ou membre en exercice du conseil d'administration de plusieurs sociétés suisses et étrangères dans différents secteurs : banque, gestion d'actifs, courtage, captives de réassurance, alimentation, restauration, pièces de montres et usinage

Président du Conseil d'administration d'un fonds de pension britannique (2005-2012)

Ancien président du Comité d'audit d'un gestionnaire d'actifs et courtier-négociant français (2005-2010)

Ancien membre du Comité des finances et de la réglementation de l'Association des banques suisses (2004-2010)

## **Autres activités**

Pianiste de jazz, ski, jogging

## **Prix et distinctions**

Prix du meilleur participant, IMD (Program for Executive Development)

## **Priorités futures pour la fonction de Trésorier et pour l'évolution de l'Union**

À la lumière des objectifs financiers ambitieux sous-tendant le projet de Programme de l'UICN pour 2013-2016 d'une part, et des conséquences de la crise financière internationale persistante d'autre part, les priorités du Trésorier devraient à mon avis être axées sur le soutien à apporter au Conseil et au Secrétariat dans les domaines suivants :

- Mobilisation de fonds: aider à mobiliser de nouvelles sources de financement provenant d'entreprises et d'entités philanthropiques; aider le Secrétariat à obtenir du financement à plus long terme de sources existantes ou nouvelles d'aide publique au développement; explorer, proposer et aider à mettre en œuvre des initiatives novatrices de financement.
- Affectation efficace des ressources: fonction de conseil et de suivi du déploiement de capitaux dans le contexte de l'approche de centres de profit visée par le projet de nouveau modèle économique de l'UICN, mettant particulièrement l'accent sur la gestion et le recouvrement efficace des coûts, la gestion des risques financiers, l'utilisation optimale des actifs, la mise au point d'indicateurs et d'outils de mesure adaptés axés sur l'efficacité (rapport coût/valeur créée) des différents secteurs d'activité.
- Rapports: exiger la mise en place de procédures et d'outils pour l'établissement de rapports financiers efficaces et en temps voulu, permettant d'identifier des problèmes et des risques financiers potentiels et de prévenir leur aggravation ; assurer un soutien et une supervision de haut niveau pour le déploiement des outils nécessaires (ERP, systèmes de gestion des ressources humaines...) et vérifier que les capacités correspondantes de mise en œuvre soient adaptées à la mission et au modèle économique de l'UICN.
- Visibilité: aider à promouvoir la vision, la mission et les valeurs de l'UICN, dans le but d'accroître la notoriété de la « marque » auprès d'un cercle élargi de décideurs et de parties prenantes de premier plan.

En dernière instance, le succès dans les domaines mentionnés ci-dessus sera reflété dans le degré de reconstitution et d'accroissement des réserves financières de l'Union afin d'assurer la continuité de l'organisation à travers le Programme 2017-2020 et ceux qui s'ensuivront.