

Recherche action sur les moyens d'existence des producteurs de riz de Bagre et les options d'intervention de global Water Initiative (GWI)



Présentation (26/11/2013):

OUEDRAOGO Oumar

Serge Alfred Sedego

Structure de la présentation

- Contexte spécifique
- Typologie des exploitations
- Actifs et capitaux des exploitations
- Stratégie et performance des moyens de subsistance
- Rôle des institutions
- Vision et aspirations des producteurs
- Enjeux
- Enseignements et Messages

Contexte du périmètre irriguée de Bagré (avant la période 2010)

Zone de Bagré: Domaine Foncier National d'utilite publique

Objectifs:

- Aménager un potentiel de 30 00 ha irrigable,
- Accroitre la production vivrière (riz) et commerciale
- Moderniser l'agriculture et améliorer les revenus des paysans et les conditions de vie de la population
- Organiser les producteurs au sein des coopératives et renforcer les capacités techniques et de gestion,
- Faire la promotion de l'entreprenariat agricole dans le domaine de l'agrobusiness
- Valoriser le potentiel halieutique du barrage

Les petits producteurs sur les périmètres irrigués de Bagré:

- Période d'installation: 1995-1999 pour la majorité
- Surfaces exploitées en irriguée: 3347 Ha
- Nombre de ménages: 1673

Typologie des exploitations

1. Producteurs manuels

2. Producteurs de riz équipés avec traction bovine

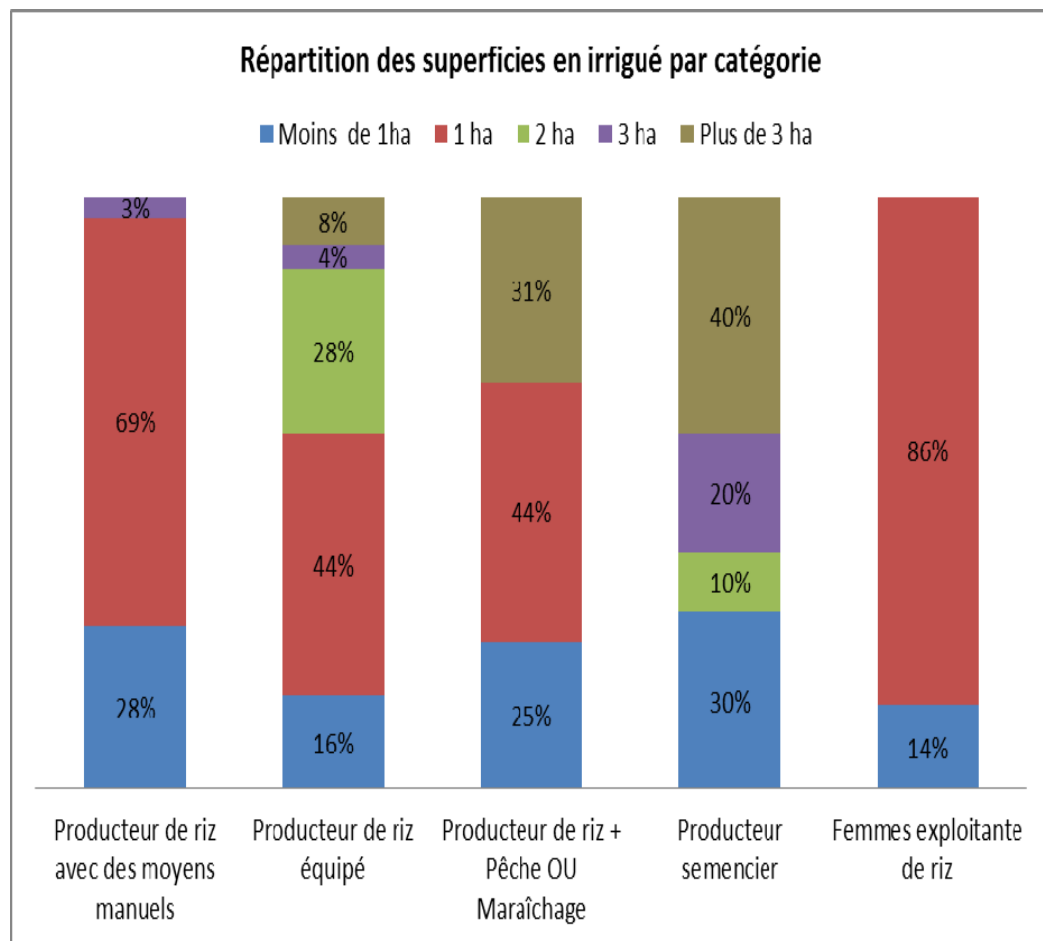
3. Producteurs de riz et autre (pêche, maraichage, élevage)

4. Femmes chef d'exploitation (transversal)

5. Producteurs de semences de riz

Actifs et capitaux selon le type d'exploitation

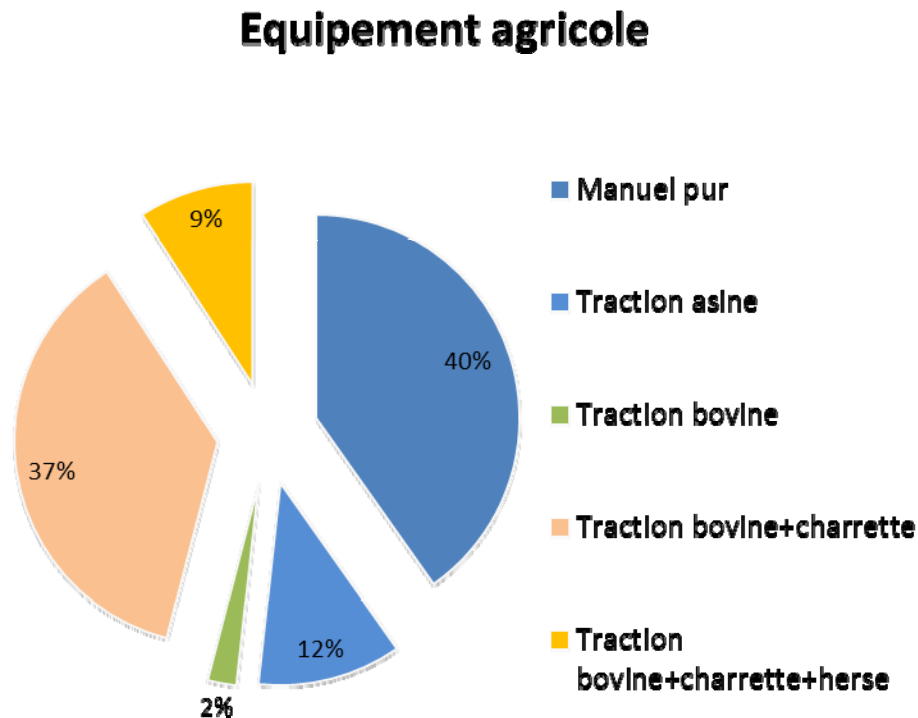
Les capitaux naturels: les parcelles irriguées



constats

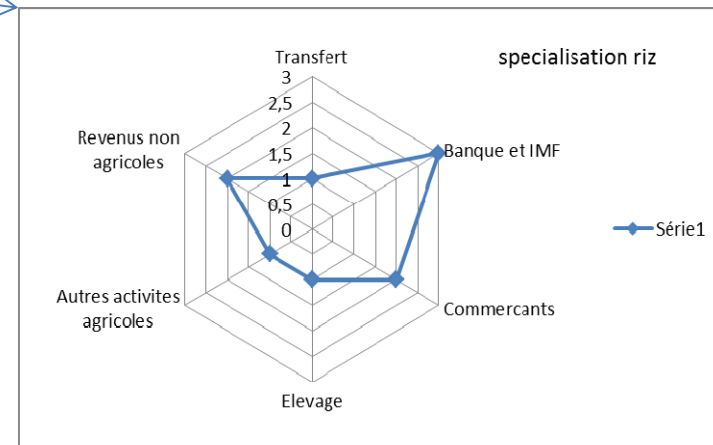
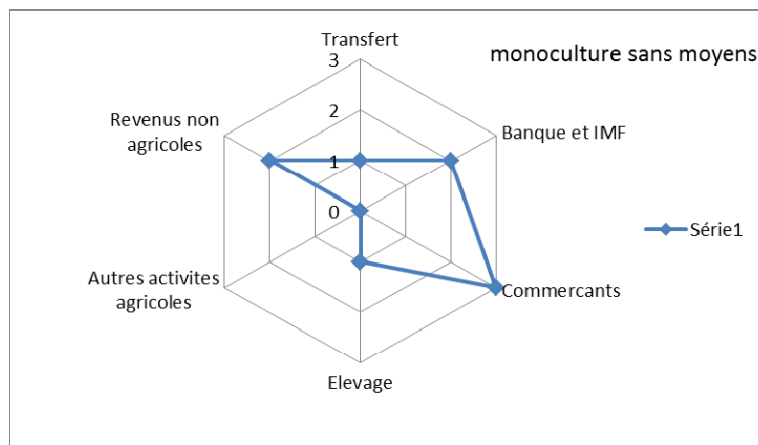
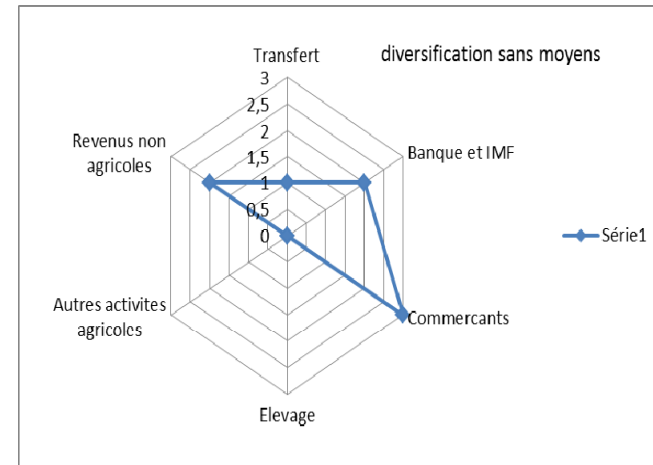
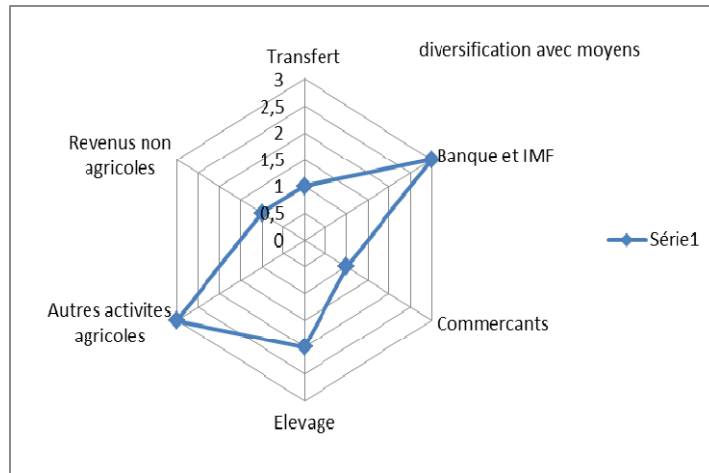
- Absence de titre de jouissance ou propriété
- Insuffisance des surfaces exploitées
- Diminution de surfaces liés au retrait de + en + des champs pluviaux
- Appauvrissement du sol du a la monoculture du riz.
- Croissance extensive de la production du l'occupation de nouvelles surfaces/ faible niveau d'intensification
- Existence d'un marché foncier en pleine expansion

Les équipements agricoles



- Faible niveau d'équipement
- Difficultés d'accès au financement
- Manuel = 37% (moins de 4T/Ha); 63 % (4t et plus /Ha)
- P. équipés= 100% (4T et plus /Ha) = plus productifs
- Faible part de l'intensification dans la production

Les intrants: modes de financement



- **Difficultés d'accès aux intrants agricoles**
- **Intrants de qualité douteuse**
- **Coûts élevés et spéculation des commerçants avec pratique de troc**

La main d'œuvre

- ❑ Cout de + en + élevé de la main d'œuvre avec une incidence élevée en saison pluvieuse et aussi du à la migration des jeunes en accroissement

Les réseaux sociaux

- ❑ Existence d'une union de producteurs, mais faible capacité au niveau organisationnel et institutionnel
- ❑ Existences d'autres organisations dans la chaîne de valeurs riz et poisson qui créent de la valeur ajoutée: union des transformateurs de riz, unions des étuveuses, unions des transformatrices de poissons.

Stratégie des producteurs et performance des moyens d'existence

Les producteurs manuels

Les plus performants:
Paiements services de labour, accès au crédit, diversification, utilisation de fumure organique,

Les moins performants:
Louent une portion des parcelles; diminution de d'engrais pour réduire les charges.

Les producteurs équipés en traction bovine

Les plus performants:
Exploitations de plus Ha; accès aux intrants, diversification de la production; accès a plus de services offerts par les réseaux sociaux
Disposent d'autres sources de revenus important

Les moins performants:
Priorité a d'autres types d'activités; exploitent plus de créneaux des services de labours.

Producteurs semenciers

Utilisation de plusieurs parcelles, de la fumure organique; Savoir faire élevé; Prix rémunérateur permettant un plus grand investissement; Diversification

Défis à relever:

- ❑ Accès au crédit et aux équipements agricoles
- ❑ Acquisition de droit jouissance des terres irriguées et pluviales
- ❑ Augmentation des terres cultivables
- ❑ Accès au conseils agricoles appropriées,
- ❑ Diversification de la production pour accroître le revenu agricole.
- ❑ Renforcement des capacités des réseaux sociaux

Dimension genre:

- Les femmes constituent la base de la main d'œuvre familiale
- Plusieurs femmes jouent le rôle de chef de ménage et se retrouvent dans la catégorie des producteurs avec les moyens manuels,
- on remarque: un début d'attribution de terrain aux femmes et aux jeunes à partir de 2011 sur les nouvelles surfaces; le niveau de performance se situe autour de 3 à 4 tonnes par Ha.

Les facteurs institutionnels

Les renforts**Les régressions****Bagrépole et les structures étatique****Encadrement technique et les aménagements en cours****Retard de mise en œuvre de la sécurisation foncière, faiblesse dans l'augmentation des surfaces, faible niveau du conseil agricole****Maison de l'entreprise****Le fonds de soutien a cout partages, les formations techniques par les prestataires privées, les conseils a l'entreprise agricoles a la carte****Procédure complexe dans l'accès au services offerts,****Les structures privées****Crédit aux intrants agricoles, commercialisation, la transformation****Faible niveau d'organisation et d'efficacite des services offerts, recherche du profil essentiellement financier**

Visions et aspirations futures

- ❑ Diversification agricole (tous les producteurs)
- ❑ Évoluer vers l'agriculture moderne avec des grandes surfaces (Les producteurs semenciers, les producteurs biens équipés et manuel)
- ❑ Renforcer d'avantage la chaine de valeur riz en prenant d'avantage en compte la transformation et commercialisation

Constats majeurs

- Un petit groupe de producteurs qui se détachent du lot: les semenciers
- Un gros lot de producteurs qui vit une paupérisation grandissante et doit sa survie à des stratégies inappropriées: location de la terre, recours à l'usure et autres forme de troc, forte migration
- Un faible niveau de prise en compte par l'action publique de la situation des petits producteurs (paupérisation grandissante) et des jeunes (migrations et tentatives vaines de reconversion dans un environnement qui n'offre pas assez d'alternatives)
- Des OP faiblement organisés et qui n'apportent pas les services escomptés à leurs membres

Enjeux

- ➔ Le renforcement de **la gouvernance** et de **la capacité organisationnelle** au niveau des OP
- ➔ Le renforcement de **la capacité du conseil agricole**: ratio encadreur/producteurs, qualité du conseil, intégration des innovations paysannes, etc.
- ➔ Le Plaidoyer pour assurer **la sécurisation foncière** des petits producteurs
- ➔ L'accès au financement et l'intensification du capital physique
- ➔ L'amélioration de la compétitivité de **la chaîne de valeur** riz (production/transformation/commercialisation) du riz local sur le marché national.

Enseignements et messages

- Le modèle de spécialisation (riziculture irriguée) prôné par les pouvoirs publics est en opposition nette avec la stratégie de diversification des moyens de subsistance qui constitue pourtant le socle de la résilience des exploitations familiales.
- La diversification est le moteur de la viabilité économique des exploitations les plus performantes qui ont réussi à accumuler beaucoup d'actifs. Inversement, la monoculture (sans ressources d'appoint) s'est révélée être un facteur de vulnérabilité pour les petites exploitations (-1ha).

- Les exploitations familiales regroupent plusieurs réalités : taille, dimensions sociales, dotation en capitaux, objectifs et aspirations, contraintes. Par conséquent, un modèle d'offre de service uniformisé ne peut marcher pour tout le monde.
- Pour la majorité des exploitations, la riziculture ne constitue pas le principal élément de leurs moyens de subsistance. Toutefois, elle apparaît comme un élément essentiel d'intégration et d'articulation des différents capitaux

- Contrairement aux stéréotypes, la taille réduite des parcelles n'est pas une caractéristique immuable (plusieurs exploitations disposant de plus de 20ha ont été identifiées, rôle central des terres de plateau). Par ailleurs, la disposition à investir est largement démontrée lorsque des conditions incitatives existent (accès à la terre, marché, mécanismes de financement)
- Le désengagement de l'Etat a favorisé l'émergence de différentes formes d'organisations d'appui et de prestation de services. Toutefois, l'absence d'un système de contrôle et d'un cahier des charges clair sur la qualité des services conduisent à des distorsions dans l'offre de service (semences, engrais).

- Le conseil agricole est l'un des maillons faibles du système agricole irrigué. L'absence d'un système fonctionnel a entraîné une fragmentation des fonctions de conseil entre différentes structures (privés, ONG) sans coordination et sans contrôle et évaluation de la qualité. Les OP ne semblent pas réunir encore les capacités nécessaires pour prendre en charge cette fonction.
- Quels que soient leurs profils et caractéristiques, toutes les exploitations familiales aspirent à consolider leur position dans la riziculture. Le besoin de sécurité alimentaire semble être le principal socle de ces aspirations. Les différences apparaissant sur les autres et ne sont significatifs

Merci pour votre attention